

REVENDA

A WLL SISTEMAS trabalha atualmente com 2 modalidades de parceria para Revendas, o parceiro pode escolher o modelo que melhor se encaixa para sua empresa.

Modalidade 01 (COMISSÃO)

Nessa modalidade o revendedor não tem responsabilidade com instalação, treinamento e suporte técnico, apenas atua como um vendedor e após a indicação não tem mais contato com o estabelecimento.

Na modalidade 01 o revendedor apenas nos indica para o estabelecimento comercial e caso fecharmos o contrato de locação do Software será feito o **repasso de 100% apenas da primeira mensalidade para o revendedor.**

Modalidade 02 (PARTICIPAÇÃO MENSAL)

Nessa modalidade o revendedor é responsável pela venda, instalação, treinamento e suporte técnico **NIVEL 1**. Suportes como dúvidas de cadastro, encontrar ou realizar funcionalidades dentro do sistema fica a **nível da revenda**, nós Software House somos apenas responsáveis em correção de bugs e atualização fiscais no sistema.

Na modalidade 02 o revendedor cobra um valor mensal do cliente conforme sua pretensão, o repasse para WLL Sistemas funciona da seguinte forma:

- Na contratação da licença o parceiro paga **R\$ 120,00** (por CNPJ)
- Mensalmente o parceiro repassa o valor de **R\$ 60,00** (por CNPJ)

Observações: Módulos adicionais como integrações (IFOOD e Delivery Much), site Delivery e Gestão Cloud são cobrados a parte do valor citado acima.

William F. Leite
Sócio Fundador
Analista de Sistemas